



BISNES PO-RUSSKI

Der Newsletter von antropov & partner

November 2006

Rollende Rubel statt russisches Roulette: das wünschen wir uns doch alle im Russlandgeschäft. Und das Geschäft macht man in Russland immer mit Menschen. Deshalb haben wir diesen Newsletter den Menschen und Beziehungen gewidmet, die wichtig sind, damit im Russlandgeschäft der Rubel rollt.

Unsere Themen heute:

Russlandknigge: Wie Sie beim ersten Kontakt mit russischen Unternehmern schnell das Eis brechen

Russlandseminar: Rollende Rubel statt russisches Roulette: Erfolgsfaktoren im Umgang mit russischen Geschäftspartnern

Russlandstudie: Erfolgsfaktoren für die Entsendung von Führungskräften in die Russische Föderation

Charity-Networking: Wie Sie bei guter Soulmusik mit anderen Unternehmern entspannt networken können und dabei auch noch Waisenkindern helfen

Über antropov & partner: wie Sie mit uns die richtigen Menschen fürs Geschäft finden und Beziehungen so gestalten, dass der Rubel rollt.

Viel Spaß beim Lesen und herzliche Grüße,



Anja Antropov

antropov & partner
chancen in russland nutzen
Ludwig-Dürr- Str. 41
D-82057 Icking
Fon: +49 8178 867753
Fax: +49 8178 867754
Mobil: +49 175 221 98 08
anja@antropov.de
www.antropov.de

Russlandknigge: Wie Sie beim ersten Kontakt mit russischen Unternehmern schnell das Eis brechen

Wenn Sie schon Kontakt mit russischen Unternehmern oder Delegationen hatten, dann kennen Sie das: Beim ersten Zusammentreffen mit russischen Unternehmern geht es ruhig und formell, oft sogar steif zu. Die Gesichter der russischen Seite wirken sehr ernst und keinesfalls freundlich. Selbst mein Versuch, in freundlichen Blickkontakt mit der Gegenseite zu treten, schlug oftmals fehl. Man hat fast den Eindruck, dass es bei den Russen am Anfang eine „Lächelgrenze“ gibt: ein Zuviel an offener Freundlichkeit wird mit geschäftlicher Laschheit und sogar Inkompetenz assoziiert.

Wie Sie es schaffen, das Eis trotzdem ziemlich schnell zu brechen?

Zeigen Sie Interesse an Russland und seiner reichen Kultur. Erzählen Sie von Ihren positiven Eindrücken von Reise, Land und Leuten. Die Russen sind sehr stolz auf ihr Land und ihre Kultur, sprechen gerne darüber und schätzen es sehr, wenn sich der Ausländer dafür interessiert. Wenn Sie sich also ein bisschen auf diese Themen vorbereiten, dann haben Sie nicht nur das Eis gebrochen, sondern garantiert auch noch einen großen Stein bei Ihren Gesprächspartnern im Brett. Probieren Sie es aus!

**Russlandseminar: Rollende Rubel statt russisches Roulette
am 30.11.2006 von 16.00 – 20.00 Uhr in München**

Dieses Seminar veranstalten wir gemeinsam mit der Ludwig Maximilians Universität im Rahmen des Programms "Global Expertise".

Ihr Geschäftserfolg in Russland hängt ganz entscheidend von Ihren Beziehungen mit Geschäftspartnern ab. Lernen Sie die kulturellen Besonderheiten Ihrer russischen Geschäftspartner kennen und vermeiden Sie so Fehler und Missverständnisse!

Folgende Themen werden behandelt:

(1) Länderkunde Zunächst erhalten Sie einen Überblick über Staatsform, Demographie, Sprachen und Bevölkerungsgruppen in Russland. Die derzeitige wirtschaftliche Situation, die politischen Strukturen und die Transformation vom sozialistischen zum marktwirtschaftlichen System werden ebenso vorgestellt wie private Sitten und Gebräuche. Anhand einer kurzen geschichtlichen Einführung wird Ihnen ein Verständnis für die heutige Situation Russlands vermittelt.

(2) Kulturelles Wertesystem Sie lernen die Unterschiede im kulturellen Wertesystem zwischen Deutschen und Russen kennen und erfahren unter anderem, warum Russen immer alles gleichzeitig machen oder lieber im Kollektiv arbeiten. Auch die russische Beziehungsorientierung und das Verständnis von Zeit werden erläutert.

(3) Businessetikette, Kommunikation und Verhandlung Es werden Ihnen praktische Hinweise zu den Bereichen Erstkontakt, Geschäftsessen, Gesprächsthemen und Körpersprache gegeben. Sie lernen die so genannten Do's und Don'ts in der Kommunikation mit Russen kennen und erhalten einen Einblick in das Thema Verhandlungsführung mit russischen Geschäftspartnern. Darüber hinaus erfahren Sie Wissenswertes zu unterschiedlichen Managementstilen, Führung von russischen Mitarbeitern sowie Konfliktursachen und deren Lösung. Abschließend werden Ihnen „harte“ Faktoren vorgestellt, die entscheidend für den nachhaltigen Erfolg Ihres Russlandgeschäfts sind.

Nähere Informationen und Anmeldung

www.lmu.de/globalexpertise/

Haben Sie noch Fragen? Rufen Sie uns an. Ihre Ansprechpartnerin ist
Julia Güßgen, Tel.: 089 / 2180-4677.

Russlandstudie: Erfolgsfaktoren für die Entsendung von Führungskräften in die Russische Föderation

Immer mehr deutsche Unternehmen gründen Vertretungen oder Tochtergesellschaften in Russland. Zur Führung dieser Tochtergesellschaften werden Führungskräfte nach Russland entsandt, die die Koordination der Unternehmensaktivitäten im Gastland wahrnehmen und in den Tochtergesellschaften Schlüsselpositionen einnehmen.

Trotz der zunehmenden Bedeutung der Auslandseinsätze kommt es immer wieder zu vorzeitigen Abbrüchen von Entsendungen. Das liegt aber meist nicht allein an den Entsandten. Defizite bei der Entsendungsgestaltung stehen oft im Zusammenhang mit unzureichender Vorbereitung, Betreuung und Wiedereingliederung der Entsandten. Auch werden bei der Auswahl der zu entsendenden Mitarbeiter meist fachliche Eignungen in den Vordergrund gestellt, ohne dass ihre Befähigung für eine Tätigkeit in einer fremden Kultur berücksichtigt wird.

In unserer Russlandstudie wollen wir zeigen, welche Bedingungen zum Erfolg von Führungskräfteentsendungen in russische Tochterunternehmen beitragen. Die Studie steht für Sie auf unserer Homepage unter folgendem Link kostenlos zum Download bereit:

http://antropov.de/de/russlandinfo_marktstudien.php

Charity-Networking: Wie Sie bei guter Soulmusik mit anderen Unternehmern entspannt networken können und dabei auch noch Waisenkindern helfen

Was hat Russlandgeschäft mit Soulmusik und einem Kinderhilfsverein zu tun?

Ganz einfach:

- Unsere Kunden und Geschäftspartner sind hochinteressante Menschen, die sicherlich vom gegenseitigen Austausch profitieren können.
- Wir unterstützen den Kinderhilfsverein House of Hope e.V.
- Soulmusik ist meine Leidenschaft und wenn ich gerade kein Russlandgeschäft mache, dann singe ich in meiner Band „Soulcontainer“

Deshalb laden wir Sie am 18. November im Contibistro in München zu einem Networking-Abend der besonderen Art ein: genießen Sie Soulmusik aus den letzten drei Jahrzehnten mit der Band „Soulcontainer“, lernen Sie interessante Menschen kennen, und helfen Sie ganz nebenbei Waisenkindern in Thailand, Sri Lanka und Deutschland. 50% des Eintritts gehen an den Kinderhilfsverein House of Hope.

WANN: Samstag, 18.11.2006 19.00 Uhr

WO: Conti Bistro im Haus der Bayerischen Wirtschaft, Max-Joseph-Straße 5, 80333 München

EINLASS: 19.00 Uhr

EINTRITT: 8,- €

Bitte reservieren Sie unter Telefon 089/55178540

Wir freuen uns auf Sie!

Weitere Informationen finden Sie auf:

www.houseofhope.de

www.conti-bistro.de

Über antropov & partner: wie Sie mit uns die richtigen Menschen fürs Geschäft finden und Beziehungen so gestalten, dass der Rubel rollt

Grenzübergreifende Geschäfte stellen hohe Anforderungen an das Unternehmen und seine Mitarbeiter.

Wenn Sie Ihr Russlandgeschäft richtig voranbringen wollen, dann brauchen Sie:

Zuverlässige Partner vor Ort

► Wir finden für Sie den richtigen Partner und führen Sie zum Vertragsabschluss.

Gute Kontakte zu lokalen Behörden und Auftraggebern

► Durch unser Partnernetzwerk vor Ort haben wir viele gute Kontakte, die Ihnen sicherlich nützlich sein werden.

Top-Führungskräfte vor Ort

► Mit Führungskräftetrainings und Coachings steigern und entwickeln wir die Führungskompetenzen bei Ihrem Top-Management vor Ort.

Motivierte und kompetente Mitarbeiter

► Wir führen Trainings in den Bereichen Interkulturelles Management, grenzübergreifende Kooperationen, Mitarbeitermotivation und Vertriebskompetenz durch, stehen Ihnen während des gesamten Projektes als Coach zur Seite und unterstützen so Ihren nachhaltigen Kooperationserfolg.

Und was können wir für Sie tun? Informieren Sie sich auf unserer Homepage über unser Portfolio und sprechen Sie uns gerne an: <http://antropov.de/de/portfolio.php>

Nutzen Sie jetzt Ihre Chancen in Russland mit antropov & partner

Wir hoffen, dass Sie die Informationen als nützlich empfinden.

Wenn Ihnen der Newsletter gefällt, empfehlen sie ihn bitte weiter. Danke!

Copyright: antropov & partner 2006

IN EIGENER SACHE:

Besuchen Sie den Kinderhilfsverein House of Hope e.V. - <http://www.houseofhope.de> - House of Hope unterstützt direkt und effektiv in Deutschland, Sri Lanka und Thailand, denn Kinder gestalten unsere Zukunft!

Abmeldung

Sollten Sie zukünftig solche Zusendungen nicht mehr wünschen, senden Sie uns bitte eine kurze Mail an newsletter@antropov.de mit dem Betreff "UNSUBSCRIBE".

Profiländerung

Wenn Sie Ihre Email Adresse ändern möchten, senden Sie uns bitte eine kurze Mail an newsletter@antropov.de mit dem Betreff "EDIT" und dem Inhalt: "EMail: Ihre alte Email-Adresse, NewEMail: Ihre neue Email-Adresse"

Impressum

antropov & partner
chancen in russland nutzen
Ludwig-Dürr- Str. 41
D-82057 Icking
Fon: +49 8178 867753
Fax: +49 8178 867754
Mobil: +49 175 221 98 08
anja@antropov.de
www.antropov.de

Redaktion: Anja Antropov

Disclaimer

Es wird keinerlei Haftung für Übermittlungsfehler, Richtigkeit oder Vollständigkeit der Angaben übernommen. Die Nennung von Produkten anderer Hersteller oder Anbieter dient ausschließlich zur Information und stellt keinen Warenzeichenmissbrauch dar. Hinsichtlich der Auswahl, Leistung oder Anwendung dieser Produkte oder Dienstleistungen wird keinerlei Gewähr übernommen.